

## Fremdsprachenkorrespondent im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

### WARUM WIR?

Wenn Sie zur Schletter Group stoßen, werden Sie Teil einer Gemeinschaft, die sich mit all ihrem Wissen und Können für die weltweite Solarenergie einsetzt. Wir sind davon überzeugt, dass alles, was getan wird, um den Klimawandel zu verlangsamen, wertvolle Arbeit ist und wir tun das im vollen Umfang unserer Möglichkeiten: **Wir unterstützen Solarprojekte** jeder Größe mit unseren hochwertigen, robusten und langlebigen Produkten. **Wir unterstützen die Solarindustrie** mit unserem Fachwissen und unserer Expertise. **Wir unterstützen unsere Mitarbeitenden**, ohne die das alles nicht möglich wäre, indem wir für ein wertschätzendes Arbeitsumfeld sorgen und Raum bieten für individuelle Weiterentwicklungen. Und wir unterstützen uns gegenseitig mit unseren unterschiedlichen Ansichten und Fähigkeiten, denn wir arbeiten daran, das Leben auf dem Planeten, auch unser eigenes, zum Besseren zu verändern.

### IHRE AUFGABEN

- Sie unterstützen bei Wettbewerbs- und Marktanalysen sowie bei der Planung und Vorbereitung von Kundenschulungen, Messen und Hausmessen
- Unterstützung des Vertriebsaußendienstes bei Kundenterminen und Messen vor Ort
- Sie überprüfen und kategorisieren den Kundenstamm, erfassen und pflegen Stammdaten
- Sie übernehmen die telefonische Beratung und Betreuung unserer internationalen Kunden und verstärken bzw. bauen die Kundenbindung aus
- Nachverfolgen von Kundenanfragen, Angeboten und offenen Rechnungen
- Sie führen Kundenbewertungen, Reportings, und Analysen durch
- Mitarbeit bei der Gestaltung und Weiterentwicklung von Vertriebsstrategien
- Schnittstellenkoordination mit anderen Abteilungen (Global)

### IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium oder eine vergleichbare Ausbildung mit min. 3 Jahren Berufs- und Vertriebs Erfahrung
- Sehr gute Englisch- und Französischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Gutes betriebswirtschaftliches Verständnis
- Eigeninitiative und gutes Organisationstalent
- Gute EDV-Kenntnisse in MS-Office sowie einem ERP-System
- Flexibilität, Zuverlässigkeit und Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft

### WIE WIR SIE UNTERSTÜTZEN

- Flexible Arbeitszeiten, damit ihr Job zum Leben passt sowie die Möglichkeit in Kirchdorf oder München zu arbeiten.
- Ein motiviertes Team mit flachen Hierarchien, offener Kommunikationskultur und kurzen Entscheidungswegen
- Umfangreiche interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Arbeiten Sie in einem sicheren, etablierten Unternehmen mit großartigen Karriereaussichten.
- Es gibt keinen besseren Ort als Schletter, um sein Potenzial voll zu entfalten und einen positiven Einfluss auf die Welt zu haben.

langfristigen Erfolg von Solarprojekten durch unsere Produkte und Services sicherzustellen – was wiederum dazu beiträgt, den Planeten zu einem besseren Ort zu machen. Wenn sie also unsere Unterstützung nicht verdient haben, wer dann?

Schletter fördert die Chancengleichheit. Qualifizierte Bewerber werden ohne Rücksicht auf Alter, Hautfarbe, Religion, Geschlecht, Herkunft, sexuelle Orientierung oder Behinderung für die Einstellung berücksichtigt.

**JETZT BEWERBEN:**

<https://schletter-solar-gmbh.jobs.personio.de>



SCHLETTER SOLAR GMBH, Alustrasse 1, 83527 Kirchdorf, Germany  
Tel: +49 8072 9191-0, E-Mail: [info@schletter-group.com](mailto:info@schletter-group.com)

[www.schletter-group.com](http://www.schletter-group.com)